

WIR SCHAFFEN ZUKUNFT



Der Sinn der Digitalisierung: Kosteneinsparungen und klare digitale Prozesse mit eindeutigen Daten, die an allen Stellen im Unternehmen zur Verfügung stehen.



ONLINE-BESTELL-PLATTFORM SEVENTOOLS

Eigentlich ein Paradies für Controller. Sie müssen nichts mehr tun! Schlanke und transparente Prozesse, das ist die Lösung für die Zukunft. Unternehmen der Fertigungsindustrie beschaffen die unterschiedlichsten Werkzeuge, Spannmittel und Hilfsmittel. Die online-Bestell-Plattform Seventools ist der Marktplatz, der starke Marken zusammenbringt und durch die gelebte Community die beste Produktauswahl für das Beschaffen von Qualitätsprodukten bietet. Ein Einkäufer muss sich keine Gedanken machen ob die Preise nicht günstig genug sind oder ob die Transportkosten zu hoch wären. Seventools sorgt dafür dass Sie sich stets auf optimierte Preise und Dienstleistungskosten verlassen können.



Das Marketing der Plattform Seventools:

Die Plattform Seventools ist eine einzigartige Werbepattform für Ihre Produkte und ist gleichzeitig eine Wissensdatenbank durch detaillierte Produktinformationen. Einmal gelistet, stehen Ihre Produkte dem gesamten digitalen Markt zur Verfügung.

Digitaler Marktplatz

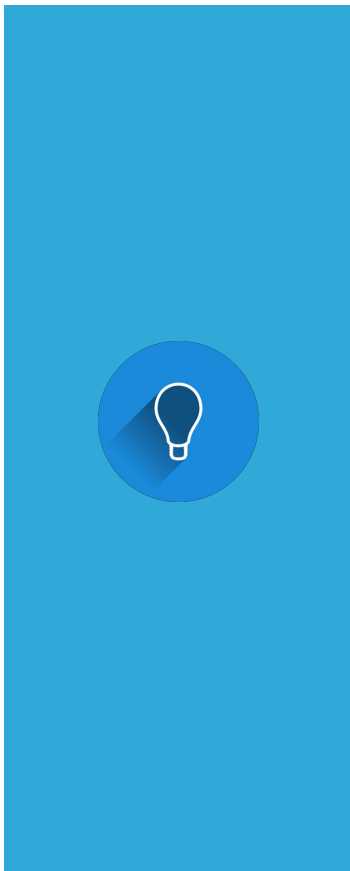
Seventools ist kein reiner Shop, es ist ein digitaler Marktplatz mit digitaler Abwicklung aller Lieferprozesse. Seventools bietet den auf der Plattform präsenten Herstellern konstantes Marketing und permanente Werbung ohne Kosten für Inserate, Banner oder Whitepaper. Und jede Suche bringt Ihren Produkten Google Punkte.



Produktpräsenz:

Bei jedem Produkt können Sie Videos, Animationen oder Tutorials hinterlegen. Möchte der Interessent dann mehr über Ihr Unternehmen und dessen Stärken wissen, kann er auf Ihr „kurzes und knackiges“ Video zugreifen. Das Video darf ruhig 5 Minuten lang sein, aber in den ersten 40 Sekunden müssen Sie Ihre Stärken kompakt darstellen. So werden heute Informationen gesucht und Entscheidungen vorbereitet. Und so gewinnt man neue Kunden (oder man verliert Kunden wenn man nicht präsent ist).

Die ständige Produktpräsenz mit 3-D Präsentation der Produkte durch Videos oder Animationen bringt den Herstellern den gewünschten breiten Marktzugang. Mit der Garantie viele neue Kunden dazu zu gewinnen.



Einkauf international:

Für den Einkauf von Produkten der Schweizer Käufer ist ein gewaltiger Wandel im Gange. Nicht zuletzt wird der starke Schweizer Franken (0,96CHF=1€) Beschaffungen aus Deutschland beschleunigen, sondern auch die Möglichkeit, Produkte viel günstiger als bisher digital und grenzüberschreitend über [seventools.com](https://www.seventools.com) zu beschaffen.

Ein Beispiel: Kostet ein Produkt von Diebold einen Käufer in Deutschland 100€, dann muss ein Schweizer Käufer beim Schweizer Händler dafür 156 CHF bezahlen. Der Markt wird sehr schnell feststellen, dass es einen direkten Einkaufsweg gibt, der sich schon ab Stückzahl zwei lohnt, weil die Zoll-Administrationskosten und der Transport damit schon eingespart werden. Und ganz wichtig dabei: Die Marge bleibt beim Hersteller und wird nicht mehr durch die Handelskette verbraucht. Dies ist ein wichtiger Beitrag um die derzeitigen gewaltigen Kostensteigerungen zu einem nennenswerten Anteil aufzufangen.

Es geht darum, Verschwendung zu minimieren: Digitalisierung in der Beschaffung trägt dazu bei, alle Abläufe vom Erteilen eines Auftrags bis zum Ausliefern der Bestellung und kaufmännischen Abrechnen wesentlich effizienter zu gestalten. Dazu haben wir die Plattform Seventools gemacht. Seventools ist die „verlängerte Werkbank“ für die Beschaffer in den Unternehmen. Gemeinsam werden wir mit der Plattform Erfolg haben und alle Beteiligten werden dauerhaft Kosten einsparen.

Fazit: Die Erstbestellung ist der Start, die Wiederbestellung ist der Erfolg.

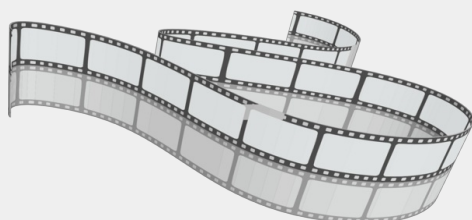
Es gibt auf der Plattform Werkzeuge für das Bearbeiten von neuen Materialien, z.B. Grafitfräser. GFK-Fräser oder Kunststofffräser. Handwerkzeuge der Marke Wiha werden angeboten oder Kühlschmierstoffe, Öle und Pflegemittel der Marke Motorex. Und das mit stets transparentem Umweltmanagement, denn Datenblätter und Sicherheitsdatenblätter sind immer online verfügbar und dadurch immer aktuell. Schauen sie mal wie das in Ihrem Unternehmen läuft und welcher Aufwand für die Verwaltung von Sicherheitsdatenblättern notwendig ist. Auf der Plattform Seventools sind Sie immer „up to date“. Manche nennen das „New Work“. Für uns bei Seventools ist das eine Selbstverständlichkeit.



DIGITALISIERUNG UND EFFIZIENZ

Eine wichtige Erkenntnis für alle Unternehmen ist: Man muss auf den Zeitpunkt schauen, wann der Kunde uns einen Auftrag erteilt, bis zu dem Zeitpunkt, wann wir unser Geld erhalten, und alle Verschwendung, die dazwischenliegt, entfernen. Wir müssen unseren Mitarbeitern das digitale Rüstzeug geben, damit sie ihren Job ohne unnötige Umwege erledigen können, dass sie Datensicherheit haben und auch nicht durch unsinnige Umwege demotiviert werden, weil Informationen fehlen oder intransparent sind.

www.sevntools.com



7tools Video

Video Button >>



KOSTENSPARENDER PROZESS

Jedes Unternehmen kann die Vorteile der Beschaffung über Sevntools nutzen. Ob Ihre eigenen Produkte dort gelistet sind oder nicht. Steigen Sie ein in die digitale Beschaffung Ihrer Werkzeuge mit „One Stop Shopping“ mit kostensparenden Prozessen indem Sie die Vorteile der Beschaffungsplattform sevntools nutzen.

Wirtschaftlichkeit

Die Firmen deren Produkte auf Sevntools gelistet sind, möchten wir animieren, Ihre Kunden (und vor allem dort die Geschäftsführer) zu informieren, wie sie mit digitaler Beschaffung über Sevntools Kosten, Manpower und Ressourcen einsparen können. Geschäftsführer sind immer im Zwang, nach Kosteneinsparungen zu suchen. Mit der Hilfe von Sevntools können alle Unternehmen an der vierten industriellen Revolution teilnehmen. Sie als Hersteller müssen dazu nicht Ihre bisherigen Kunden auf Sevntools umleiten, aber nur wenn wir gemeinsame Werbung machen für die Digitalisierung, wird auch ein Grundrauschen auf der Plattform entstehen, das für alle Beteiligten von Vorteil ist. Und dann sorgt Sevntools dafür, dass Sie viele neue Kunden dazugewinnen.

Effizienz

Es war noch nie so wichtig wie jetzt nach Kosteneinsparungen zu suchen weil uns die Energiekosten und alle anderen weiteren Teuerungen, die auf uns einprasseln, gerade auffressen. Schauen Sie in Ihre Betriebe rein, wo Kosten eingespart werden können. Sevntools gibt Ihnen dafür die „Tools“, 24/7, also sieben Tage in der Woche, rund um die Uhr. Denken Sie nur daran, dass viele Kleinunternehmer erst ab Freitag-Nachmittag Zeit haben, auszusuchen was sie für Ihre Fertigung in den kommenden Tagen und Wochen benötigen. Heute müssen sie mit viel Zeitaufwand in einzelne Firmen-Shops suchen, aber „One-Stop-Shopping“ mit nur einer Rechnung für Lieferungen von verschiedenen Herstellern aus verschiedenen Ländern, das ist durch Sevntools bisher auf einmalige Weise gelöst.



Rabattanfrage:

Seventools hat die Funktion integriert, dass ein Käufer an den Hersteller eine Rabattanfrage schicken kann. Der Hersteller weist dann auf der Plattform dem Käufer einen Rabatt zu, damit er den gleichen Preis bekommt wie von einem Händler. Aber die Händler-Marge bleibt bei Ihnen. Über die Rabattanfrage kommunizieren Sie auf der Plattform direkt mit dem Interessenten. Sie können ihm eine erste Grund- Einstufung anbieten und ihm schmackhaft machen, dass er mit steigenden Umsätzen noch bessere Konditionen bekommen wird. So bauen Sie eine echte Bindung mit Neukunden über die Plattform [seventools.com](https://www.seventools.com) auf. Eine einmalige Lösung die Ihnen sonst keine Plattform bieten kann.

Wie geht das, Kosten und Manpower sparen?

Von bisher 20 notwendigen händischen Eingriffen für die Abwicklung einer Bestellung bis zur Bezahlung der Rechnung fallen mit den Funktionen von Seventools 12 Tätigkeiten weg, die Seventools für sie digital erledigt, also eine Einsparung von 60%!



4 Clicks für die Bestellung durch den Käufer, 4 Clicks für die Versandabwicklung. Seventools übernimmt alles andere für Sie: Zahlung vom Käufer, Zahlung an den Hersteller, Speditionsabwicklung und Inkasso der Transportkosten, Abführen der Umsatzsteuern. Bei Export D-CH oder CH-D Verzollung und Abrechnung der Zoll-Administrationskosten mit dem Spediteur und dem Käufer durch Seventools.



Die Plattform [seventools.com](https://www.seventools.com) ist live mit über 30.000 Produkten. MORE TO COME!

Ein Beispiel aus der Praxis:

Wir bei Diebold haben automatische Werkzeugausgabebeschränke. Diese spucken eine Excel-Liste aus mit den Bedarfen. Mit dieser Excel-Liste wird bestellt, wir bekommen vom Lieferanten einen Lieferschein und eine Rechnung. Beim Wareneingang ist dann bei uns kompletter Blindflug. Einfache Rechnungskontrolle ist faktisch nicht mehr möglich.

Ein junger Abteilungsmeister bei uns kauft in 14 online Shops ein. Insgesamt kauft er bei 25 Lieferanten unter Zuhilfenahme unseres Einkaufes. Er kennt alle Passwörter auswendig. Wenn er aber nicht da ist, was dann?? Das nennt man Herrschaftswissen. Dieses ist wertvoll, aber das teuerste im Unternehmen, wenn es nicht verfügbar ist. Der junge Mann ist 29 Jahre alt und hat selber erkannt, dass dieses Shop-Hopping ihn nur Zeit kostet. Das hat mit wahrer Digitalisierung nichts zu tun. Also kaufen wir seit einiger Zeit über Seventools ein.

Da passierte ein nennenswerter Effekt: Wir wechseln Lieferanten aus. Wenn Werkzeuge, die wir benötigen, nicht auf Seventools gelistet sind, wechseln wir zu einem anderen Qualitätsanbieter, der seine Produkte dort gelistet hat. Damit tun wir es einigen Kunden von Seventools gleich, welche die oben genannten Einsparmöglichkeiten erkannt haben und schlankere Prozesse mit eindeutiger Datenklarheit suchten. Zu einem anderen Lieferanten zu wechseln ist ein geringes Risiko, weil wir auf der Plattform Seventools nur Markenprodukte bester Qualität anbieten. Nur Qualitätsprodukte sind nachhaltig, weil sie länger halten und gleichzeitig mehr Produktivität bringen. Minderwertige Produkte muss man viel öfter neu beschaffen und schneller austauschen. **Nur Qualität ist auch Nachhaltigkeit, Qualität bedeutet stetige Kosteneinsparung, Energieeinsparung und Ressourcenschonung.**



Die Erkenntnis dafür entstand aus unserer Kooperation mit der Firma EVO Informationssysteme. Auf der Plattform bieten wir die Werkzeugverwaltungs-Software von EVO Solutions an und dazu automatische Werkzeugausgabebeschränke. Warum haben wir das auf der Plattform? Weil EVO Solutions die Werkzeugbeschaffung direkt aus dem CAD-CAM System heraus komplett digitalisiert hat. Von dort aus werden die Werkzeuge bestellt, das ist genau da, wo sie in der Praxis auch gebraucht werden. Dort werden sie verwaltet und auch für die Werkzeugplanung, Werkzeugmontage und Werkzeu gvoreinstellung verwendet und dann die Einstelldaten direkt ins NC-Programm der Maschinen übertragen. Alles digital und mit den Daten auf einem Tablet, das zu jeder Station mitgenommen wird. Einfach genial.



Video von EVO Solutions auf der Plattform: shop.seventools.com

Die Werkzeugausgabebeschränke bestellen dann automatisch nach wenn der hinterlegte Mindestbestand unterschritten ist (natürlich nicht der Schrank, aber die Software dahinter). Nicht mehr mit der Ausgabe einer Excel-Liste, nein, voll digital. Dies entspricht einem Kanban System ohne Kanban-Karten. Also echte Digitalisierung ohne Papier.

Wir möchten Sie anregen mal durchzurechnen, was diese Prozesse in Ihrem Unternehmen bisher an Manpower, Zeit und Kosten verschlingen.

Und wenn Sie noch einen Schritt weitergehen möchten: Schauen Sie auch mal Ihren Prozess für das Nachschärfen von Werkzeugen an. Bei Diebold wird dafür reichlich Manpower verbraucht und wir haben keinerlei Datenklarheit.

Mit Seventools schaffen wir die Zukunft im digitalen Werkzeug-Geschäft.

Mit besten Grüßen



Hermann Diebold



Jörg Bahnemann



Youtube Video 7tools
<https://www.youtube.com>



www.seventools.com

7tools AG | Gewerbestrasse 11 | 6330 Cham | Schweiz

[Impressum](#)

[Abmelden](#)

Copyright pictures pixabay.com | seventools.com